

The power of connected minds

BASF
We create chemistry



Kaufmännischer Außendienstmitarbeiter im Bereich Autoreparatur (m/w) für den Großraum Berlin

Wir sind das führende Chemieunternehmen der Welt, weil wir intelligente Lösungen bieten - für unsere Kunden und für eine nachhaltige Zukunft. Dazu vernetzen und fördern wir Menschen mit den unterschiedlichsten Talenten - weltweit. Das eröffnet Ihnen vielfältige Entwicklungschancen. Bei uns zählt Ihre Leistung ebenso wie Ihre Persönlichkeit, unabhängig von Alter, Herkunft, Geschlecht, sexueller Identität, Behinderung oder Weltanschauung. So werden aus Chancen Karrieren. Bei BASF.

Die BASF Coatings Services GmbH vertreibt Autoreparaturlacke und Lackierzubehör sowie Serviceangebote für eine erfolgreiche Betriebsführung. Unsere Qualitätsprodukte stellen wir mit einem erfolgsorientierten Team einem ständig wachsenden Interessentenkreis vor.

Was Sie erwartet

In unserer Einheit Sales Management North sind Sie Hauptansprechpartner für die Marke Glasurit® und sichern somit die Profitabilität des Geschäfts in der Region Berlin.

- o Sie erkennen die aktuellen und potentiellen Bedürfnisse der Kunden sowie mittel- und langfristige Trends auf dem Markt und verantworten somit den erfolgreichen Absatz unserer Produktpalette und die damit verbundenen Serviceleistungen.
- o Darüber hinaus erstellen Sie kunden- und verkaufsgebietsbezogene Analysen, leiten daraus entsprechende Strategien zur Kundengewinnung ab und wirken bei zentralen Verkaufsförderungsmaßnahmen mit.
- o In regelmäßigen Meetings stellen Sie Ihre Erkenntnisse und Analysen dem Leiter des Autoreparaturbereichs zur Verfügung.

Was wir erwarten

- o Als Fahrzeug-Lackierermeister oder Lacketechniker mit kaufmännischen Kenntnissen bzw. als Kaufmann mit Kenntnissen zu Lackmaterialien bringen Sie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb mit technisch erklärungsbedürftigen Produkten mit.
- o Sie verfügen über Außendienst Erfahrung und kennen bestenfalls schon die Kunden der Region Norddeutschland.
- o Mit Ihrem kaufmännischen Wissen beraten Sie unsere Kunden kompetent und vertrauensvoll.
- o Ihr verkäuferisches Talent setzen Sie gern ein und zeichnen sich durch Ihr Durchsetzungsvermögen und Ihre Abschlussstärke aus.
- o Sie arbeiten zielorientiert und überzeugen Ihre Kunden mit Ihrem Verhandlungsgeschick.

Wir bieten

- o Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung. Ihre

Einsatzgebiet:

Vertrieb

Standort:

BASF Coatings Services GmbH,
Dortmund

Arbeitszeit:

Vollzeit

Vertragsart:

Unbefristet

Referenzcode:

DE56454760_FL_1

Ihre Bewerbung erreicht uns online über

www.basf.de/karriere

Ihre Fragen beantworten wir gern:

Tel.: 00800 33 0000 33

E-Mail: jobs@basf.com

Einarbeitung erfolgt "on the job" in einem engagierten, kompetenten Team.

**Werden Sie Teil des besten Teams mit einem Netzwerk von mehr als 110.000
Mitarbeitern weltweit. Entdecken Sie Ihre Karriere bei BASF auf
on.basf.com/meinekarriere.**