

Karrierechance „Vertrieb Industrielacke“

Wir sind Teil einer weltweit operierenden konzernunabhängigen Firmengruppe und entwickeln, produzieren und vermarkten Lacke & Farben, Harze sowie dazugehörige Serviceleistungen an industrielle Verarbeiter. Vor allem im Bereich der innovativen Metall- und Kunststoffverarbeitung sind unsere UV- und Wasserlackssysteme in ausgewählten Bereichen technisch richtungsweisend.

Von Deutschland aus vertreiben wir europaweit unsere Produkte für Kunststoff-, Metall- und Glasoberflächen an die Branchen Kosmetikverpackung, Haushaltsgeräte und Consumer Electronics.

Zum weiteren Auf- und Ausbau unserer Kundenaktivitäten suchen wir einen

Sales Manager General Industry (m/w/d)

für die Märkte Plastics und Cosmetics Packaging in Deutschland und Europa.

Wenn Sie – auf Basis einer technischen oder kaufmännischen Ausbildung – über Erfahrungen im Vertrieb und/oder in der Anwendungstechnik bzw. F+E von Industrielacken verfügen, gerne kundennah arbeiten und den Willen zu Erfolg und beruflicher Entwicklung in einem dynamischen Team eines auf Zukunft ausgerichteten Unternehmens mitbringen, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen.

Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und Frau **Anja Schau**, Telefon +49 (0)2632 / 95 70 22-0, geben Ihnen gerne weitere Informationen, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen erreichen uns unter Angabe der **Kennziffer 201911** über

WALBURG CONSULTING · Active Management- und Personalberatung · Dr.-Friedrich-Schadeberg-Straße 2 · D-56626 Andernach
Telefon +49 (0) 26 32 - 95 70 22-0 · info@walburg-consulting.de · www.walburg-consulting.de

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.



WALBURG CONSULTING

ACTIVE MANAGEMENT-UND PERSONALBERATUNG