



Karrierechance „Kleb- und Dichtstoffe“

Wir sind Teil einer weltweit operierenden Firmen-Gruppe und entwickeln, produzieren und vermarkten Kleb- und Dichtstoffe, Korrosionsschutzmaterialien, Lärmschutzprodukte sowie die dazu gehörende Technik an industrielle Verarbeiter im Bereich Automotive, ACE & Trucks, Railway, Caravan sowie allgemeine Industrie.

Qualitativ hochwertige Produkte, kundenindividuelle Lösungen und eine technisch kompetente Anwendungsberatung mit europaweitem Service sichern nicht nur unsere Marktposition sondern machen uns zu einem wichtigen und anerkannten Partner unserer Kunden. Die technologischen Entwicklungen unserer Kunden begleiten wir mit neuen zukunftsorientierten Produkten, Werkstoffen und Verfahren.

Zum weitem Auf- und Ausbau unserer Kundenaktivitäten in Deutschland suchen wir einen

Technical Sales Manager Germany (m/w/d)

für unseren Standort in Nordrhein-Westfalen

Ihre Hauptaufgaben:

- Bestehende Kundenbeziehungen weiterentwickeln und ausbauen
- Persönliche Betreuung aller Kunden, teilweise auch international koordinierend
- Neukunden identifizieren, analysieren und akquirieren
- Analyse neuer Märkte und Anwendungen sowie Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Technische Kundenbetreuung, speziell Koordination kundenspezifischer F+E-Projekte mit den Laboren und der Anwendungstechnik

Ihr Profil:

- Chemisch-technische oder kaufmännische Ausbildung mit technischer Kompetenz
- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen chemischen Produkten, idealerweise von Kleb- und Dichtstoffen bzw. Korrosionsschutz
- Markt- und Kundenkontakte in den Zielmärkten
- Technische Kompetenz im Produktumfeld und Projekterfahrung
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse
- Offen gegenüber neuen Herausforderungen

Wenn Sie Interesse daran haben einen Markt engagiert und verantwortlich weiter auf- und auszubauen, flache Firmenstrukturen und kurze Entscheidungswege schätzen, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen.

Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und Frau **Anja Schau**, Telefon +49 (0)2632 / 957022-0, geben Ihnen gerne weitere Informationen, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen erreichen uns unter Angabe der **Kennziffer 202007** über

WALBURG Consulting · Active Management- und Personalberatung
Dr.-Friedrich-Schadeberg-Str. 2
D-56626 Andernach

Email: info@walburg-consulting.de

Telefon +49 (0)2632 / 957022-0

www.walburg-consult.de

Wir freuen uns auf ein vertrauliches Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.