



Karrierechance „Key Account Manager“ - Coatings for Vehicle Technology -

Wir sind ein international ausgerichtetes Mittelstandsunternehmen und entwickeln, produzieren und vertreiben weltweit an 15 Standorten hochwertige Beschichtungssysteme für industrielle Anwendungen auf Metall- oder Kunststoffoberflächen. Unsere Produktpalette reicht von traditionellen LM-Lacken über fortschrittliche High Solids und Hydro-Lacke, bis hin zu modernsten UV-Lacken.

Eine hohe Innovationskraft, jahrzehntelange Erfahrungen, kunden- und lösungsorientiertes Handeln, individuelle Material- und Systementwicklungen sowie ausgezeichnete Mitarbeiter sind die Grundlagen für unser Wachstum aus eigener Kraft und den Erfolg unserer Unternehmensgruppe.

**Zum weiteren Ausbau unserer Marktposition im Bereich Fahrzeugtechnik,
suchen wir einen international agierenden**

Key Account Manager (m/w/d)

für die Betreuung und die Gewinnung von Kunden in der Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie.

Ihre Aufgaben sind, u.a.:

- Internationaler Ausbau des Geschäftsbereichs Coatings für die Vehicle Technology
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Unterstützung der nationalen und internationalen Vertriebsmitarbeiter
- Kaufmännische und technische Kundenbetreuung
- Angebotserstellung, Marktpreisfindung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Messen, Präsentationen, Marketing

Ihr Anforderungsprofil:

- Chemische oder technische Fach- oder Hochschulbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder Key Account Management von Coatings an die Automobil- oder Nutzfahrzeugindustrie
- Markt- und Kundenkontakte
- Kenntnisse der spezifischen OEM-Anforderungen
- Internationale Reisebereitschaft und interkulturell aufgeschlossen
- Verhandlungssicheres Englisch
- Selbstständige, aktive Arbeitsweise

Wenn Sie gerne zielorientiert und strukturiert arbeiten, über ein sicheres und verbindliches Auftreten im internationalen Umfeld verfügen und den Willen zu Erfolg und beruflicher Entwicklung in einem dynamischen Team eines auf Zukunft ausgerichteten Unternehmens mitbringen, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen.

Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und **Frau Kornelia Schmidt**, Telefon +49 (0)2632 / 957022-0, geben Ihnen gerne weitere Informationen, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als **Key Account Manager** erreichen uns unter Angabe der Kennziffer **202206** über

WALBURG Consulting · Active Management- und Personalberatung

Dr.-Friedrich-Schadeberg-Str. 2

D-56626 Andernach

Email: info@walburg-consulting.de

Telefon +49 (0)2632 / 957022-0

www.walburg-consulting.de

Wir freuen uns auf ein vertrauliches Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.