

Sales Manager CASE (m/w/d) für den Vertrieb von Spezialchemie-Produkten im Bereich Farben und Lacke sowieso Kleb- und Dichtstoffe

Die Unternehmensgruppe DKSH, seit März 2012 an der SIX Swiss Exchange gelistet, ist weltweit tätig und hat den Hauptsitz in Zürich. Mit 850 Niederlassungen in 36 Ländern und 32.450 MitarbeiterInnen hat DKSH im Geschäftsjahr 2021 einen Nettoumsatz von CHF 11.1 Milliarden erwirtschaftet.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams in der Abteilung Spezialchemie in **Hamburg** suchen wir ab sofort eine_n:

Sales Manager CASE für den Vertrieb von Spezialchemie-Produkten im Bereich Farben und Lacke (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Direkte Margenverantwortung durch den Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen mit neuen und aktuellen Kunden
- Technische und kaufmännische Betreuung unserer Kunden anhand regelmäßiger Kundenbesuche
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu unseren Lieferanten in Asien, Europa und den USA durch gemeinsame Besuche und regelmäßige Berichterstattung
- Zusammenarbeit mit der Vertriebsassistentin im Innendienst

Ihr Profil:

- Hochschulstudium oder abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung in der chemischen Industrie
- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise in der Farben- und Lackindustrie
- Sehr gute Markt- und Produktkenntnisse, ein breites Netzwerk in der Farben- und Lackindustrie ist von Vorteil
- Sehr gute Englischkenntnisse und Kenntnisse betriebswirtschaftlicher Kennzahlen
- Unternehmergeist mit einer Vielzahl von Vertriebs- und Verhandlungskennnissen

Wir sind an Ihnen als Individuum interessiert - Falls Sie nicht alle Anforderungen erfüllen können oder später als kurzfristig einsteigen können, bitte bewerben Sie sich trotzdem.

Wir bieten:

- Work-Life-Balance: Wir machen mit flexiblen Arbeitszeiten, Mobile Office, Teilzeit und unserer familienfreundlichen Einstellung Vieles möglich
- Faire Vergütung: Zusätzlich zu Ihrem marktgerechten Gehalt bekommen Sie bei uns Urlaubsgeld und 30 Urlaubstage, SODEXO-Restaurantgutscheine, ein HVV-ProfiTicket oder einen Firmenwagen sowie diverse weitere Benefits
- Gesundheit im Fokus: Wir sorgen uns mit einer attraktiven Altersvorsorge, einer privaten betrieblichen Krankenversicherung, unserer Urban Sports Club-Kooperation und unserem Fahrradleasing um Ihre Gesundheit
- Unsere Unternehmenskultur: Eine verantwortungsvolle Tätigkeit im internationalen Kontext, offene und direkte Kommunikation sowie flache Hierarchien runden unser Angebot ab
- Last but not least: Unser Büro mit Blick auf die Speicherstadt befindet sich zentral am Hamburger Hafen und ist bequem per U-Bahn erreichbar (U3 Baumwall)

Einen authentischen Einblick in unser Büro können Sie in unserem Imagefilm aus dem Büro Hamburg gewinnen:

<https://www.youtube.com/watch?v=kRGk4G6r9hg&feature=youtu.be>

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an folgende E-Mail Adresse: anastasia.kamschilow@dksh.com

Anastasia Kamschilow,
Associate Director, Country Human Resources, Germany,
Poland, Nordics & Baltics

