



Karrierechance „Business Development Manager“ für Construction

Wir gehören in Europa zu den führenden Chemedistributoren und vertreten weltweit bekannte und namhafte Hersteller von Basis- und Spezialchemikalien sowie Spezialitäten, u.a. für den Bereich Construction.

Wir gewährleisten mit unseren maßgeschneiderten Produktlösungen und der Aufarbeitung sowie dem Recycling unserer Produkte eine qualitativ hochwertige, effiziente und kundennahe Distribution und tragen damit nicht nur zum Erfolg unserer Lieferanten sondern auch unserer Kunden bei.

Als Familienunternehmen pflegen wir Werte wie Verbindlichkeit, wertschätzenden Umgang miteinander sowie flache Hierarchien mit Open-Door-Mentalität und kurzen Entscheidungswegen.

Unsere Mitarbeiter verkörpern Tradition und Zukunft unseres Unternehmens und sind damit das Fundament für unseren Erfolg am Markt. Wir freuen uns auf Mitarbeiter mit Charakter und die Bereitschaft Verantwortung zu übernehmen.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsaktivitäten, suchen wir einen

Business Development Manager (m/w/d)

zum weiteren Auf- und Ausbau unseres Produktportfolios im Bereich Construction.

In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für:

- Ausbau des Produktportfolios
- Strategisches Lieferantenmanagement
- Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien
- Marktbeobachtung, Marktforschung, Marktstudien
- Budget- und Forecasterstellung

Das bringen Sie für diese Position mit:

- Eine chemische, technische oder kaufmännische Fach- oder Hochschulausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Produktmanagement von erklärungsbedürftigen Produkten der Coatingsindustrie
- Idealerweise Markt- und Kundenkontakte im Bereich Construction
- Betriebswirtschaftliches Know How

Das können Sie von uns erwarten:

- Eine interessante, herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabe mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten mit internationaler Ausrichtung
- Ein attraktives Gehaltspaket mit weiteren Benefits (BAV, Dienstrad, etc.)
- Die Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung in einem gut organisierten und zukunftsorientierten Unternehmen mit Wachstum

Wenn Sie gerne zielorientiert und strukturiert arbeiten, über ein sicheres und verbindliches Auftreten im internationalen Umfeld verfügen und den Willen zu Erfolg und beruflicher Entwicklung in einem dynamischen Team eines auf Zukunft ausgerichteten Unternehmens mitbringen, sollten Sie mit unseren Beratern über Ihre persönlichen Chancen und Perspektiven in unserem Unternehmen sprechen.

Herr **Dipl.-Betriebswirt (FH) Thomas Leininger** und **Frau Kornelia Schmidt**, Telefon +49 (0)2632 / 957022-0, geben Ihnen gerne weitere Informationen, montags und dienstags zusätzlich bis 20.00 Uhr.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als **Business Development Manager** erreichen uns unter Angabe der Kennziffer **202304** über

WALBURG Consulting

Active Management- und Personalberatung

Dr.-Friedrich-Schadeberg-Straße 2 • D-56626 Andernach • Telefon +49 (0)2632 / 957022-0

Internet: www.walburg-consulting.de Email: info@walburg-consulting.de

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen und garantieren strikte Diskretion.